

# wigital

## Vertriebsmanager (m/w)

wigital bietet ein lukratives Tätigkeitsfeld beim Vertrieb von cloudbasierten Applikationen für E-Mail-Marketing, CRM und E-Commerce an mittelständische Unternehmen im deutschsprachigen Raum. Wir sind ein eingespieltes motiviertes Team, legen Wert auf eine produktive und dabei unkomplizierte Arbeitsatmosphäre sowie ständige fachliche wie auch persönliche Weiterentwicklung.

### Herausforderungen

- Planung, Umsetzung und Steuerung von Vertriebsmaßnahmen
- Beratung und Betreuung von Bestands- und Neukunden
- Regelmäßige Kommunikation mit der Produktentwicklung
- Bearbeitung von Leads und Erstellung von Angeboten
- Beobachtung und Analyse von Wettbewerbsprodukten
- Aufbau eines Customer Relationship Managements
- Support von Anwendern und Erstellung von Tutorials

### Voraussetzungen

- Studium im Bereich Betriebswirtschaft oder Wirtschaftsinformatik
- Berufserfahrung beim Vertrieb von Softwareprodukten sehr willkommen
- Affinität zu Online-Marketing- und Akquise-Tools sowie Zielvorgaben
- Verständnis für Tabellenkalkulation, sicherer Umgang mit Kennzahlen
- Professionalität bei Auftritt und Präsentation, sehr gute Sprachkenntnisse
- Flexibilität, Eigenverantwortung und technisches Grundverständnis
- Freude am individuellen Dialog, gleichzeitig hohe Prozessorientierung

### Bewerbung

Bewerbungen mit Lebenslauf und eventuell vorhandenem Portfolio als PDF sowie Gehaltsvorstellungen bitte per E-Mail an [jobs@wigital.de](mailto:jobs@wigital.de).

### Ansprechpartner

Ansprechpartner bei Rückfragen und für ergänzende Informationen ist:

Christian Küppers (Geschäftsführer)

Telefon +49 (0)431 97 99 100

Adresse Wall 42 | 24103 Kiel

Website [www.wigital.de](http://www.wigital.de)